

Welkom

Networking event
14/09/2023

Programma

16u30 Info ledenwerking

- ledenvoordelen
- aankondiging nieuwe samenwerking
- overzicht cijfers groepering

17u45 Fluitend samenwerken

‘Leadership in different fields’ door Bram Van Driessche

19u00 Walking Dinner

Info ledenwerking

- ledenvoordelen
- aankondiging nieuwe samenwerking
- overzicht cijfers groepering

Ledenvoordelen

Akkermans & Partners Knowledge

Advisors Up-to-date



KWALITEIT

- ✓ FSMA geaccrediteerd

GEMAK

- ✓ Alle wettelijke kennisdomeinen tot uw beschikking, in 1 omgeving
- ✓ Met 1 druk op de knop uw (jaarlijks) opleidingsplan

BESPARING

- ✓ KMO portefeuille van toepassing (30% subsidie)
- ✓ Aftrekbaar voor de Personen –en Vennootschapsbelasting (korting 25% tot 50%)

Te contacteren :_Margreet van der Veeke - m.vd.veeken@akkermans.nl
Ledenvoordeel Friends : 40% korting op abonnementsprijs



assurius



- ✓ De perfecte ontzorging voor de afhandeling van uw schade dossiers, een ideale back office oplossing!
- ✓ Bijkomend personeel vinden niet evident? – onmiddellijk inzetbaar
- ✓ Contractueel service level: Binnen de 24 u.na ontvangst is alles afgehandeld
- ✓ De kennis en know how van niet 1 maar een team van 12, alle specialisatie in eigen huis.
- ✓ Op uw manier, in uw eigen pakket net zoals uzelf of uw personeel

Te contacteren : Tom Cousse - tel +32 475 400 343 - tom.coussee@assurius.be

Ledenvoordeel Friends : 10% korting op standaard uurtarief



- ✓ Uiterst gebruiksvriendelijk MyTelSmart portaal
- ✓ Eigen ontwikkeld telefooncentrale-platform inclusief gebruikerslicenties
- ✓ Vast telefoontoestel voor op kantoor én draagbaar telefoontoestel voor thuis (1 gebruiker beschikt dus over 2 toestellen afhankelijk van de plaats waar hij/zij werkt die dag)
- ✓ Randapparatuur inbegrepen (PoE switch/Router/Modem/Accesspoint/...)
- ✓ Installatie door eigen techniekers
- ✓ Opleiding
- ✓ First/second/thirdlevel support inbegrepen door een super gedreven team
- ✓ 60 maanden garantie op de telefoontoestellen

Reeds bestaand BZB-voordeel

12,5% korting op de belbundel én het TelSmart internetabonnement.

Exclusief Friends aanbod

37,50% extra korting op de belbundel wat resulteert in een totale 50% korting op de WorryFree belbundel!

Wens je meer info, aarzel dan niet contact op te nemen met Filip Windels (filip.windels@telsmart.eu) of Jonas Lauwerens (jonas.lauwerens@telsmart.eu)



Ledenvoordeel Friends :
Tot 15% op het ereloon
(muv forfaitaire dossiers)



Ledenvoordeel Friends :
5 tot 15 euro per shadedossier
afhankelijk van volume groepering

Aankondiging nieuw ledenvoordeel: VOLVO



Ledenvoordeel Friends : een verhoogde korting van 4% op de basisprijs tov een 'gewone' aankoop.

Toekomstige nieuwe samenwerking



Aankondiging nieuwe samenwerking

Samenwerking Patronale Life



Samenwerkingsovereenkomst tem 31/12/2024

Wat is Fork Account?

- Fork Account is een verzekeringscontract van het type Tak 26 waarin u de mogelijkheid hebt om te beleggen in een selectie aan 'Bonnen'.
- Hoe? Eerst kiest u een looptijd van 1, 2, 3, 5, 7, of 10 jaar; vervolgens kan u kiezen voor één of meerdere Bonnen met dezelfde looptijd.

Wat zijn de eigenschappen?

Patronale Life waarborgt de onderstaande interestvoeten* per jaar.

Fork Account Bon 1 jaar	3,00%
Fork Account Bon 2 jaar	3,00%
Fork Account Bon 3 jaar	3,00%
Fork Account Bon 5 jaar	3,00%
Fork Account Bon 7 jaar	3,00%
Fork Account Bon 10 jaar	2,00%

- Vaste looptijd tussen 1 en 10 jaar
- Minimum inschrijving van 1.000 euro
- Vaste instapkost van 50 euro
- Variabele instapkost van maximum 1%
- Geen premietaks van 2% voor natuurlijke personen of 4,4% voor rechtspersonen
- 5% degressieve afkoopkost (elke periode van 12 maanden daalt de afkoopkost met 1,00%)
- Roerende voorheffing bij afloop contract van 30% van het reëel rendement
- Mogelijk een conjuncturele vergoeding bij het vroegtijdig afkopen

Voor alle informatie betreffende de kosten en risico's verwijzen wij u door naar het essentiële-informatiedocument van Fork Account

* Dit zijn de rendementen vanaf 24/08/2023 tot op nader bericht. De interestvoet van kracht op de datum van inschrijving geldt voor de volledige looptijd van uw contract. Patronale Life kan echter de interestvoet wijzigen voor toekomstige stortingen.

Beheervergoeding op portefeuille

De beheervergoeding op portefeuille is een **percentage van het totaal van de netto premies¹** van het product **Fork Account** op de berekeningsdatum. Dit percentage wordt bepaald op basis van de **totale omvang** van de netto premies binnen de **Tak 21, 23, en 26 portefeuilles**.

Looptijd Bon	Totale omvang < 10.000.000 EUR	Totale omvang ≥ 10.000.000 EUR
→ minder ≤ 5 jaar	0,20%	→ 0,30%
→ vanaf > 5 jaar	0,30%	→ 0,40%

¹ Netto premie = bruto premie - premietaks - variabele instapkost - vaste instapkost - mogelijke toegekende bonus

De beheervergoeding op portefeuille wordt trimestrieel berekend en uitbetaald de maand volgend op het einde van elk trimester.

Beheervergoeding op nieuwe zaken en verhogingen

De beheervergoeding op nieuwe zaken² en verhogingen is een **percentage van de ontvangen netto premies** binnen het product **Fork Account** in het betreffende jaar. Dit percentage wordt bepaald op basis van de omvang van **netto ontvangen premies** binnen **Tak 21, 23 en 26**.

Looptijd Bon	Totale omvang ≥ 1.000.000 EUR	Totale omvang ≥ 2.000.000 EUR
≤ 5 jaar	n.v.t.	n.v.t.
→ vanaf > 5 jaar	0,30%	→ 0,50%

Patronale Life lanceert een taksactie op haar Tak21 spaarverzekeringen!

06/21/2023

Patronale Life neemt van 01/07/2023 tot en met 30/09/2023 de premietaks van 2% integraal voor eigen rekening voor alle nieuwe Secure21-, Safe21-, Starfix- en Fructisafe- overeenkomsten. Dit geldt ook voor alle bijstortingen.

Wat zijn de voorwaarden van deze actie?

- Elke premiestorting door een natuurlijke persoon in een nieuwe overeenkomst of in een bestaande overeenkomst (bijstorting) van een tak 21 verzekeringsproduct van Patronale Life (*Secure 21; Safe 21; Fructisafe; Starfix*) komt in aanmerking.
- Om van de actie te kunnen genieten, moeten de premiestorting(en) en het volledige dossier door Patronale Life ontvangen worden tijdens de geldigheidsduur van de actie.
- Bij een gedeeltelijke of volledige (vervroegde) afkoop van (de gevormde reserve onder) de overeenkomst gedurende de eerste vijf jaar na ingang van de overeenkomst, is de gefinancierde premietaks verschuldigd door de verzekeringnemer.
- Vervroegde afsluiting of een verlenging van de actie is op elk moment mogelijk.
- Géén mogelijkheid tot aanrekenen instapvergoeding.

UPDATE Taksactie Tak 21 zal verlengd worden


Samenvatting

Product	Safe21
Datum	13/07/2023
Variabele interestvoet	2,00 % (Gewaarborgd voor 8 jaar)
Bruto Premie	€ 100.000,00
Premietaks	€ 0,00 (0,00 %)
Netto Premie	€ 100.000,00
Instapkost	€ 0,00 (0,00 %)
Administratiekost	€ 50,00
Inventarispremie	€ 99.950,00

Na 1 jaar	€ 101.949,00
Na 2 jaar	€ 103.987,98
Na 3 jaar	€ 106.067,74
Na 4 jaar	€ 108.189,09
Na 5 jaar	€ 110.352,88
Na 6 jaar	€ 112.559,93
Na 7 jaar	€ 114.811,13
Na 8 jaar	€ 117.107,36

Beheervergoeding op nieuwe zaken¹ en verhogingen


De beheervergoeding op nieuwe zaken¹ en verhogingen is een **percentage van de ontvangen netto premies²** binnen het product **Safe21** in het betreffende jaar. Dit percentage wordt bepaald op basis van de omvang van **netto ontvangen premies** binnen **Tak 21, 23 en 26**.

Beheervergoeding op nieuwe zaken en verhogingen per jaar	
Ontvangen netto premies \geq 1.000.000 EUR	Ontvangen netto premies \geq 2.000.000 EUR
0,30%	 0,50%

¹ Premies die nog niet in beheer zijn bij Patronale Life

Beheervergoeding op portefeuille

De beheervergoeding op portefeuille is een **percentage van de reserve** van het product **Safe21** op de berekeningsdatum. Dit percentage wordt bepaald op basis van de **totale omvang** van de reserves binnen de **Tak 21, 23, en 26 portefeuilles**.

Beheervergoeding op portefeuille per jaar	
Totale omvang $<$ 10.000.000 EUR	Totale omvang \geq 10.000.000 EUR
0,30%	 0,40%

Patronale Life ontstond in 2010 door de overname van Asco Life. Tot dan was Patronale een kapitalisatie en hypotheekmaatschappij, oorspronkelijk opgericht in 1926. Sedert zijn ontstaan is Patronale (Life) gespecialiseerd geweest in hypothecaire activiteiten, gefinancierd door de verkoop van kapitalisatieproducten. Sedert het statuut van levensverzekeringsmaatschappij werd bekomen, worden de kapitalisatieproducten (tak 26) aangevuld door tak 21 producten, zowel spaarverzekeringen als risicoverzekeringen, en door tak 23 producten, waarvoor het beleggingsrisico volledig door de cliënt gedragen wordt.

Bij de eerste stappen als levensverzekeraar werden de activiteiten van Patronale Life onderbouwd door de verkoop van hypotheekleningen in nichemarkten, met name hoogrentende hypotheekleningen en via dochtermaatschappijen van sociale hypothecaire kredieten. Naarmate Patronale Life groeide, met name in tak 21 spaarverzekeringen, daalde het belang van de hypotheekleningen, en werd een deel van de beleggingsportefeuille aangewend voor vastgoedbeleggingen en beleggingen in groene energie, specifiek in zonnepanelen.

Kenmerkend voor de bedrijfsvoering van Patronale Life zijn de beperkte groep van aandeelhouders, die sterk betrokken zijn bij de werking van het bedrijf, de focus op individuele levensverzekeringen, de focus op een beperkt aantal producten zonder fiscaal voordeel, en de beleggingspolitiek gebaseerd op lange termijn waardecreatie. Door actief te zijn in een beperkt aantal (niche-)markten, kan Patronale Life zijn kosten als relatief kleine levensverzekeraar optimaliseren.

					Solvency Margin
2018	802.555.610	106.399.225	71.587.302	27.096.032	138%
2019	1.063.352.263	160.802.303	112.411.940	43.916.360	139%
2020	1.125.459.626	155.578.839	110.865.819	43.824.016	140%
2021	1.286.362.233	236.066.303	132.154.993	99.566.955	175%
2022	1.440.931.736	414.388.702	206.519.658	207.869.044	201%

Webinars Patronale Life

Wanneer?

Donderdag 21/09 – 14u

EN

Donderdag 28/09 – 14u

Spekers :

Mathias Van Heddegem –Sales Manager Life Mathias.VanHeddegem@patronale-life.be - +32 2 486 51 49

Olivier Auvray – Sales & Marketing Manager

Inhoud:

*presentatie Patronale Life (historiek, structuur)

*presentatie productenaanbod

*groepsconventie FRNDS

Cijfers

Financieel voordeel per lid - 2022

Samengevat:

- totaal financieel voordeel groepering: 603.047,47 euro!!
- gemiddeld financieel voordeel per lid: 14.708,47 euro!!

Financieel voordeel per partner bestemd voor de leden - 2022



ATHORA

- 256.335,37
euro



- 97.196,34
euro



- 122.532,94
euro



- 126.982,77
euro

Werkingsbudget 2022 Inkomsten - Uitgaven

Inkomsten

- rappel + werkingsvergoeding maatschappijen: 45.081,51 euro
- lidgelden: 58.500 euro

103.081,51 euro

Uitgaven

- kostprijs licenties: 46.167,40 euro
- rappel aan leden: 18.075,46 euro
- communicatie: 6.552,96 euro
- kost vergaderingen: 3.769 euro
- dividend bestuurders: 19.250 euro

93.814,82 euro

Incentive 1-2-3 december - Keulen



Varia



Wij zoeken **gemotiveerde professionele makelaarskantoren** om ons FRNDS-netwerk uit te breiden.



Samen sterk op een professionele én vriendschappelijke manier met als accenten:

Leren

Lerend netwerk met een lange historiek én toekomstgerichte visie.

Partners

Extra voordelen en behandeling genieten bij onze diverse partners.

Digitalisatie

Toegang tot en uitleg over tools die uw job makkelijker maken.

Eigen identiteit

Ondernemingsvrijheid en eigen identiteit van onze leden staat centraal.

Samen sterk

Advies

Advies via externe consultants.

Intranet

Elk lid een eigen paswoord voor toegang tot het beveiligde deel van de website.

Fun

Samenkomen met FRNDS leden is als samenkomen met vrienden

Acties

Jaarlijks kiest u uit commerciële acties om de aantrekkelijkheid van uw kantoor te boosten.

Uw suggesties en feedback zijn meer dan welkom
bestuur@friendsgroepering.be

